

Hacemos Transformación * Digital.

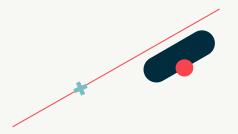
Interactuando entre personas, productos, plataformas y procesos





Transformándonos

Nosotros



Moby arrancó hace mucho (2011) como una startup enfocada en sacar al mercado productos digitales.

Buscamos conectar con nuestros clientes, con sus ideas y sus productos.

Trabajamos en conjunto con el equipo para mejorar las interacciones entre las personas, con equipos talentosos con la experiencia necesaria para crear sinergia y resultados.

Para nosotros la transformación es real. Existe.



Tenemos

lo que se necesita

Crecimos resolviendo problemas tecnológicos y creando soluciones especializadas hasta convertirnos en socios estratégicos de nuestros clientes.

Estas son las 3 maneras que tenemos de relacionarnos con nuestros clientes.

EVOLUCIÓN

EXPERIENCIA

ESTRATEGIA





EVOLUCIÓN

Web, Mobile y Legacy.

La capacidad nos permite mantener el **legacy** de tu compañía cuidando la operatoria de tu negocio.

Aceleramos la transformación con **personas** especializadas en diferentes tecnologías y metodologías.

EXPERIENCIA

Orquestación de Soluciones y Producto Mínimo viable.

Pensamos, gestionamos y desarrollamos **productos** aplicando **metodologías** y **tecnologías** que lideran el mercado.

Agregamos valor enfocando nuestros esfuerzos en el desarrollo de un **MVP** (Producto Mínimo Viable) asegurando el alcance del proyecto.

ESTRATEGIA

Consultoría y Capacitación.

Para quienes buscan un **propósito** innovador, implementamos servicios sobre dos pilares para transformación digital.

Ayudamos a tu empresa a enfocarse en el **Time to Market** y la alta disponibilidad de tus **plataformas**.





EVOLUCIÓN















NET

NODE JS

IBM CICS

COBOL PROGRAMMING VUE JS

KATALON

REACT















PHP

MAGENTO E-COMMERCE

DOCKER PLATFORM

XAMARIN DEVELOPMENT

IOS DEVELOPMENT

JENKINS AUTOMATION

ROBOT **PROGRAMMING** AUTOMATION

HTML

ASM













ASSEMBLER LANGUAGE

PYTHON

SELENIUM

ANDROID

JAVA

ANGULAR

CSS



EXPERIENCIA



AGILE METHODOLOGY



DESIGN THINKING



CONTINUOUS



CONTINUOUS
DELIVERY



USER EXPERIENCE



VERSION CONTROL SYSTEM



INTERACTION DESIGN



IISO 9001 2015



KUBERNETES



PROTOTYPING



COLLABORATIVE ENVIRONMENT

ESTRATEGIA



ORACLE



aws



BUSINESSES DECISIONS

CLOUD SOLUTIONS SOFTWARE FINTECH

AMAZON **WEB SERVICES** TRANSFORMACIÓN DIGITAL



TECHNOLOGIES

CITRIX





TECNOLOGÍA CONSULTORÍA





WORKSHOPS



CAPACITACIONES

EVOLUCIÓN

Agile / Mensual

El precio varía de acuerdo a los perfiles y tamaño de equipo.

Generalmente 6 - 12 + meses de contrato. 90 días de compromiso mínimo.

EXPERIENCIA

Plan & Prototipado

El precio es un rango de estimación certera con tope sugerido.

Proceso típico de 6 - 12 semanas.

Diseño + Construcción

El precio es un rango de estimación más amplio con un tope sugerido.

Proceso típico de 4 - 6 meses.



ESTRATEGIA

Asesoramiento y Consultoría

Workshops de Design Thinking Análisis de Negocio. Proceso On-site o Remoto.

1 - 5 + Días laborales

Evangelización Cultural

Transformación Digital. Proceso On-Site o Remoto.

Puede comprender entre 1 - 2 años.

Valoramos

tu tiempo



En los últimos años, comprendimos el verdadero significado de una **transformación** y nos exponemos a los desafíos **culturales** y **técnicos** que atraviesan las organizaciones en ese viaje.

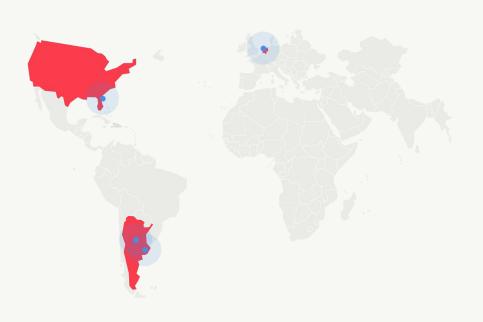
Nuestro propósito es ayudar a las organizaciones a adaptar sus agendas y prioridades, en un entorno de constante cambio, liderado por las nuevas necesidades y expectativas de sus clientes.

Nuestra experiencia

Banca y Finanzas Retail Sports & Events Innovación Aceleración de Startups

De manera local o remota

Base en Buenos Aires y Córdoba • Argentina Con sedes en La Haya • Holanda y presencia en Miami • USA







































FIDELIZACIÓN DE CLIENTES

Club Bancor

Solución eCommerce con herramientas que ayudaron a la marca a fortalecer la relación con sus clientes.

Marketing, correo electrónico, segmentación de audiencia para beneficios específicos a través de big data, administración de cuentas actuales y, lo que es más importante, **integración con todos los sistemas transaccionales** dentro del banco.

bancor



PLATAFORMA B2B

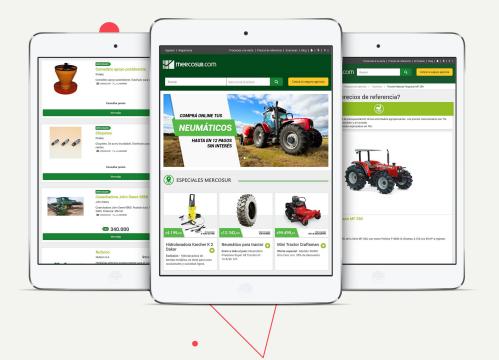
Funerama

Desarrollo de una plataforma B2B para el sector funerario en los Países Bajos. Parte del producto consiste en una **herramienta de planificación** de servicios funerarios que ayuda a los diferentes proveedores a ofrecer sus servicios, reservar para lugares funerarios, confirmar eventos y visualizar y programar fechas específicas en un calendario.









MARKETPLACE B2B - B2C

Mercosur.com

Es el sitio de compra y venta online más importante del campo argentino.

En Mercosur.com los productores, profesionales y empresas del sector agropecuario pueden concretar los mejores negocios accediendo a un mercado digital donde las principales marcas publican sus productos, servicios y precios de referencia.

El marketplace con mejor experiencia para agro.



LOYALTY

Kipling - iOS & Android

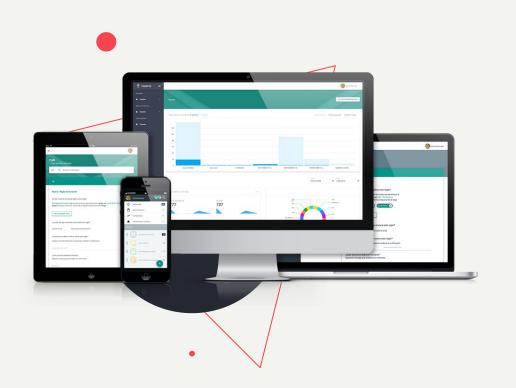
Solución de lealtad para mejorar la marca en canales digitales y hacer crecer el negocio a nivel mundial.

Aplicaciones interactivas con una actualización en tiempo real, en varios idiomas, y la implementación a través del país. Intercambio de puntos y descuentos en compras en tiendas.

La estrategia de código QR, **las notificaciones de geofencing y la realidad aumentada** hacen del producto una herramienta innovadora.







OPERATIONS PERFORMANCE

Blue Diamonds, NH, Sheraton

Solución de monitorización digital y herramienta de gestión de tareas en tiempo real. Todas las funcionalidades se basan en roles jerárquicos con acceso gratuito a todos los empleados en un grupo de servicios.

Todos los problemas se rastrean a través de un panel de **inteligencia empresarial** sobre cualquier software en la industria hotelera.









ECOMMERCE

Club Atlético Belgrano

Experiencia de compra online para todos los fanáticos del club. Al comprender los objetivos de negocios, agregamos valor sobre la plataforma **Magento**. La herramienta número uno para soluciones de comercio electrónico.









¿TE PARECIÓ INTERESANTE?

Hagamos algo juntos

HABLEMOS







SEDE

Den Haag · Holanda hallo@mobydigital.com **BASE ARGENTINA**

Buenos Aires che@mobydigital.com +54 11 5272 5500

Córdoba hola@mobydigital.com +54 351 481 9776

PRESENCIA

Miami - USA hello@mobydigital.com +1 305 922 8102